

Werkstudent:in bei HÄNG im Kooperationsmanagement



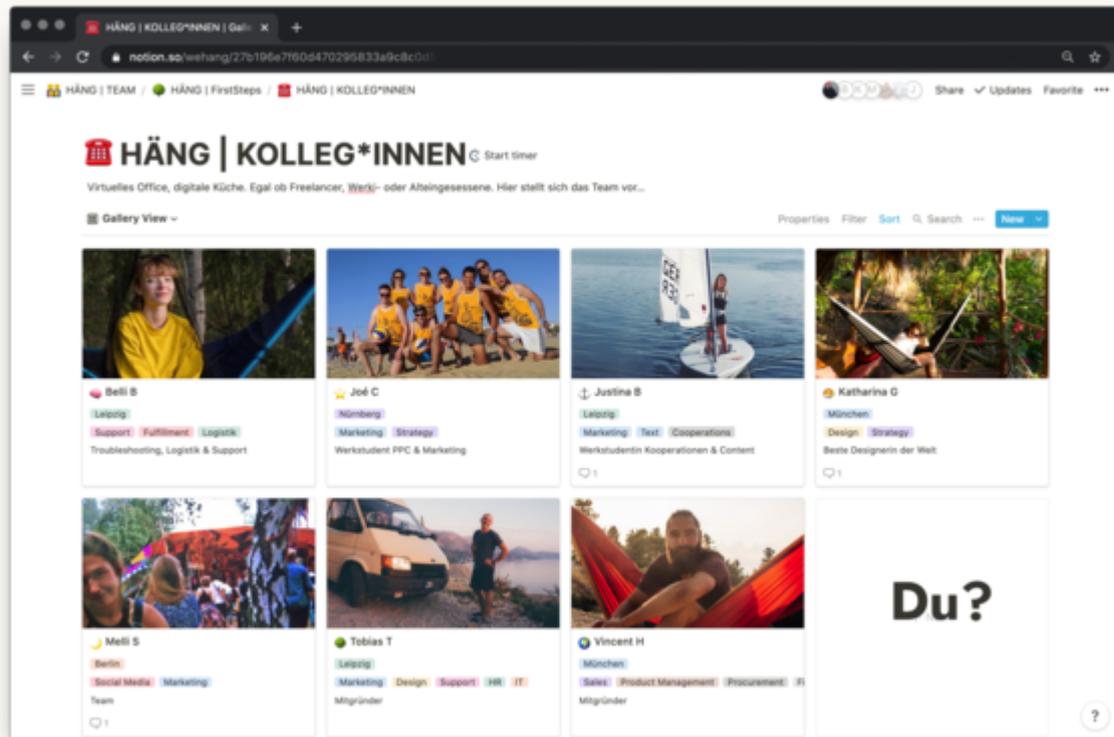
Im Kooperationsmanagement bist Du hauptverantwortlich für den direkten Kontakt mit unseren Influencer:innen und Content Creators. Egal ob Probleme, Wünsche oder Anregungen, Du weißt was zu tun ist und findest eine passende Lösung. Du bist fester Teil des Teams und kannst Dich und Deine Ideen jederzeit mit einbringen.

Über uns:

Gestatten, HÄNG. Seit 2014 stehen wir für extrem leichte und strapazierfähige Outdoor-Gadgets, die jedes Faulenzer-Herz höherschlagen lassen. Denn wir wollen eine Welt, in der jede:r Abenteuer an der frischen Luft erleben will und kann. Komfort hat dabei oberste Priorität. Wir glauben: Draußen sein muss bequem sein. Und das unabhängig davon, ob im Garten, in den Bergen oder auf dem Festival. Seit 2020 gibt es deshalb neben der namensgebenden Hängematte auch die Campingdecke DÄCKE, den Kurierrucksack BÄG und ganz neu den FÄNNY. Neben Partnerschaften mit RedBull, Roadsurfer, Der Bahn, Payback, u. v. m. vertreiben wir diese weltweit in über 50 Ländern. Seit 2017 vermieten wir außerdem unsere Hängematten und eigene Lounge-Lösungen an Festivals in ganz Europa.

Unser Team soll natürlich auch die Möglichkeit haben, so viel Zeit wie möglich in der Natur

und an der frischen Luft zu verbringen. Deswegen ist New Work bei uns nicht nur ein hipper Begriff, sondern Teil unserer Unternehmenskultur. Wir sind davon überzeugt, dass Arbeit mit Freizeit vereinbar sein muss. Deshalb arbeitet unser Team von Beginn an dezentral; alle wo, wann und wie sie möchten. Flexibilität und Verantwortung gehen bei uns Hand in Hand.



Dein Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für das Kooperationsmanagement bei HÄNG Outdoors, bearbeitest inbound wie outbound Leads und verhandelst die Zusammenarbeit.
- Du bist Expert:in für unsere Produkte und identifizierst Kooperationen mit Potenzial anhand unserer Vision und dem Vibe von HÄNG.
- Du kümmerst Dich um unser aktuellen Partner:innen und stehst für Rückfragen zur Verfügung, teils telefonisch. Ein Großteil der Arbeit wird die Akquisition von neuen Partnerschaften sein. Ob Barter Deal, TFP oder gegen Bezahlung, Du verhandelst im Namen von HÄNG selbständig unser Partnerschaften.

- Du arbeitest effizient mit Browser basierten Tools wie: freshdesk, Trello, Notion und Shopify.
- Du visualisierst Deine Ergebnisse und arbeitest proaktiv an Optimierungsmöglichkeiten mit.

Dein Profil:

- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind sehr gut.
- Du arbeitest zuverlässig und organisierst eigenständig Deine Arbeit.
- Du bist extrovertiert, selbstsicher und lässt nicht locker, wenn Du ein Ziel vor Augen hast. Verhandeln macht Dir Spaß und ein Flohmarkt ist für Dich die reinste Spielwiese.
- Du hast im besten Fall bereits erste Arbeitserfahrungen im Bereich Verkauf oder Kundenmanagement.
- Du hast idealerweise Erfahrungen mit Ticket Tools, Shopify, Trello und bist in Computerangelegenheiten nicht auf den Kopf gefallen.
- Du hast ein Growth Mindset und Freude am Erlernen neuer Tätigkeiten.

Das bieten wir dir:

JOB

- Bestehende Kooperationspartner (wie Red Bull, Mio Mio, Almdudler u. v. m.), Inbound Leads & eigene Influencer Kartei.
- Firmenleitwerte sowie eine Vision & Mission an der Du Dich orientieren kannst.
- Ein starkes Team im Rücken und direkter Kontakt zu Schlüsselpersonen, um alle Anfragen zu meistern.
- Sofortiger Start möglich.

FIRMA

- Arbeit aus dem HomeOffice & flexible Arbeitszeiten. Arbeite wann und wo Du willst.
- Junges Team mit flachen Hierarchien und kurzen Kommunikationswegen.
- Extrem moderne Arbeitsweise.
- Umsetzung und Erprobung Deiner Ideen. Egal wie ausgefallen.
- Einen Blick hinter die Kulissen eines rentablen eCommerce Startups.
- Kostenfreien Zugang zu zahllosen Festivals & Events in Europa.

Wir glauben nicht an nine to five oder ständiges Schultertappen. Du wirst die Autonomie haben, dich selbst zu managen. Wir glauben, dass du Deine Tage so strukturieren sollst, dass du dich am Besten fühlst und wenn du tatsächlich arbeiten möchtest. Im Gegenzug erwarten wir ein gewisses Maß an Selbstständigkeit, Antrieb und Vertrauen.

Wenn du glaubst, dass das etwas für dich wäre sende uns bitte keine klassische Bewerbung. Erzähl uns einfach wer du bist. Aber vor allem zeig uns was du kannst. Noten interessieren uns weniger als deine Fähigkeiten.

Interesse bekommen? Bitte bewirb dich ausschließlich über [dieses Formular](#).

Bis bald!

